

A wide-angle photograph of a modern cable-stayed bridge with two tall, dark grey pylons. The bridge spans a wide river. In the background, a city skyline with various buildings is visible under a clear blue sky. The foreground shows a grassy bank and a small island in the water.

# Der Inkubator – Förderer von Unternehmensgründungen –

Dr. Ralf Lauterbach

17.03.2017

**Family**

**Friends**

**Fools**

Business Angel

Pre-Seed

VC

**Inkubatoren**

Startup

Family Offices

Eigenkapital

Company Builder

# Inkubatoren

# Unternehmertum

# Unternehmer

## Selbstständiger Freelancer

# 1stMOVER GmbH & Co. KG

Management-GmbH = Advisory-Team

KG = Investment-Gesellschaft

bis 100 k€, Minderheitsbeteiligung, Begleitung über mehrere Jahre,  
Organisation (Gründung, Verträge), Coaching der Teams, Marktbeobachter,  
Impulsgeber

**Ziel: Werterhöhung unserer Anteile!!!**

# Was sollte man mitbringen?

1. Geschäftsidee (Fokussierung!)
2. Nutzen verifiziert?
3. Bedarfsanalyse vorgenommen?
4. Marktanalyse gemacht?
5. Highlevel kommerzielles Modell erstellt?
6. Prototyp angefertigt?
7. Gründerteam vorhanden?
8. Voller Einsatz – kein „Nebenbei“ Projekt

**Merke: eine Idee alleine ist wertlos!!!**



# Learning nach vielen Jahren

Das Gründer-Team ist der Schlüssel zum Erfolg!!!

Mobile Services & Solutions, IoT/Industrie 4.0, Cloud Services/SaaS

## Startup-Projekte



- Pilotkunden
- Kooperationen
- Investoren



- Trends
- Methoden
- Frische Köpfe

## Beratungsprojekte



# Smarte Kontaktaufnahme

Anrufen: 0211- 561 89 889

Termin vereinbaren

Geschäftsmodell vorstellen

[www.1stMOVER.org](http://www.1stMOVER.org)

# Anhang

# 1stMOVER-Inkubationsprozess



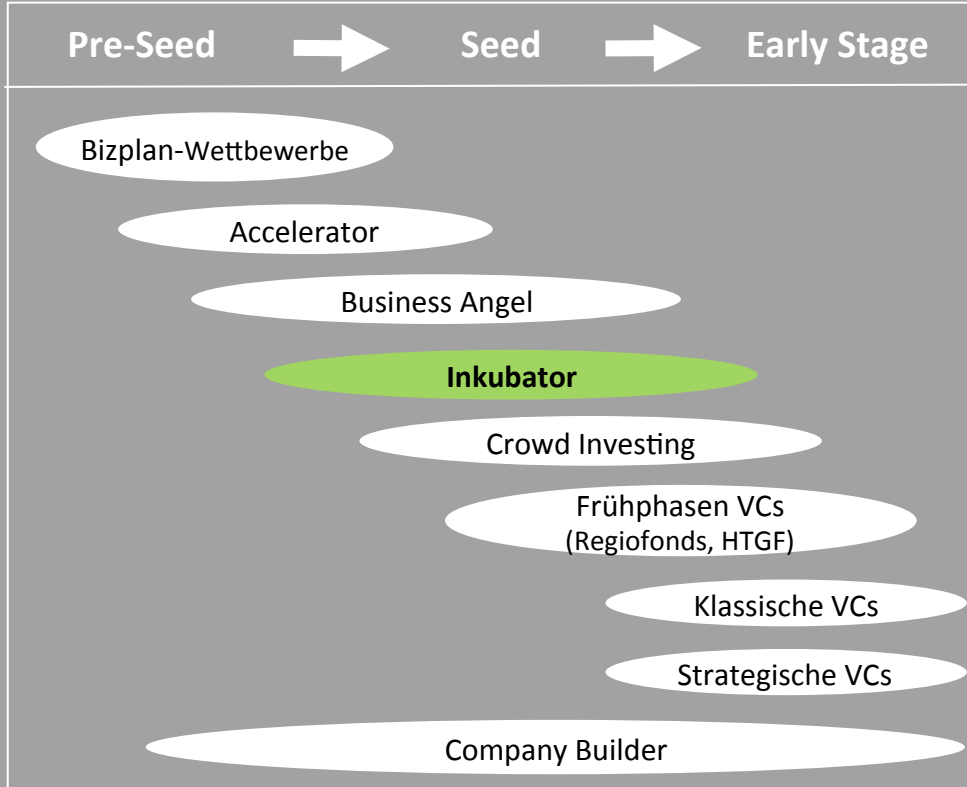
# Inkubatoren

Advice + Invest = kümmert sich, hat Know-how und Kontakte  
Ziel: Verkauf an größeren Investor in einer der nächsten Runden

Inkubator hält meist Minderheitsbeteiligung und ist Miteigentümer

Inkubator will sein Eigentum mehren!!!

# Seedfinanzierer – Typen und Leistungen



## Leistungen

Alle: Coaching + Netzwerk

## Anteils- abgabe

2 - 10k€

-

5 - 25k€ + Office/IT

0-10%

5 - 100k€ + Know-how

5-20%

50-250k€ + Mitaufbau

10-30%

50-500k€ + Marketing

10-30%

250-500k€ + VC-Ecosystem

15-30%

> 500k€ + VC-Ecosystem

15-30%

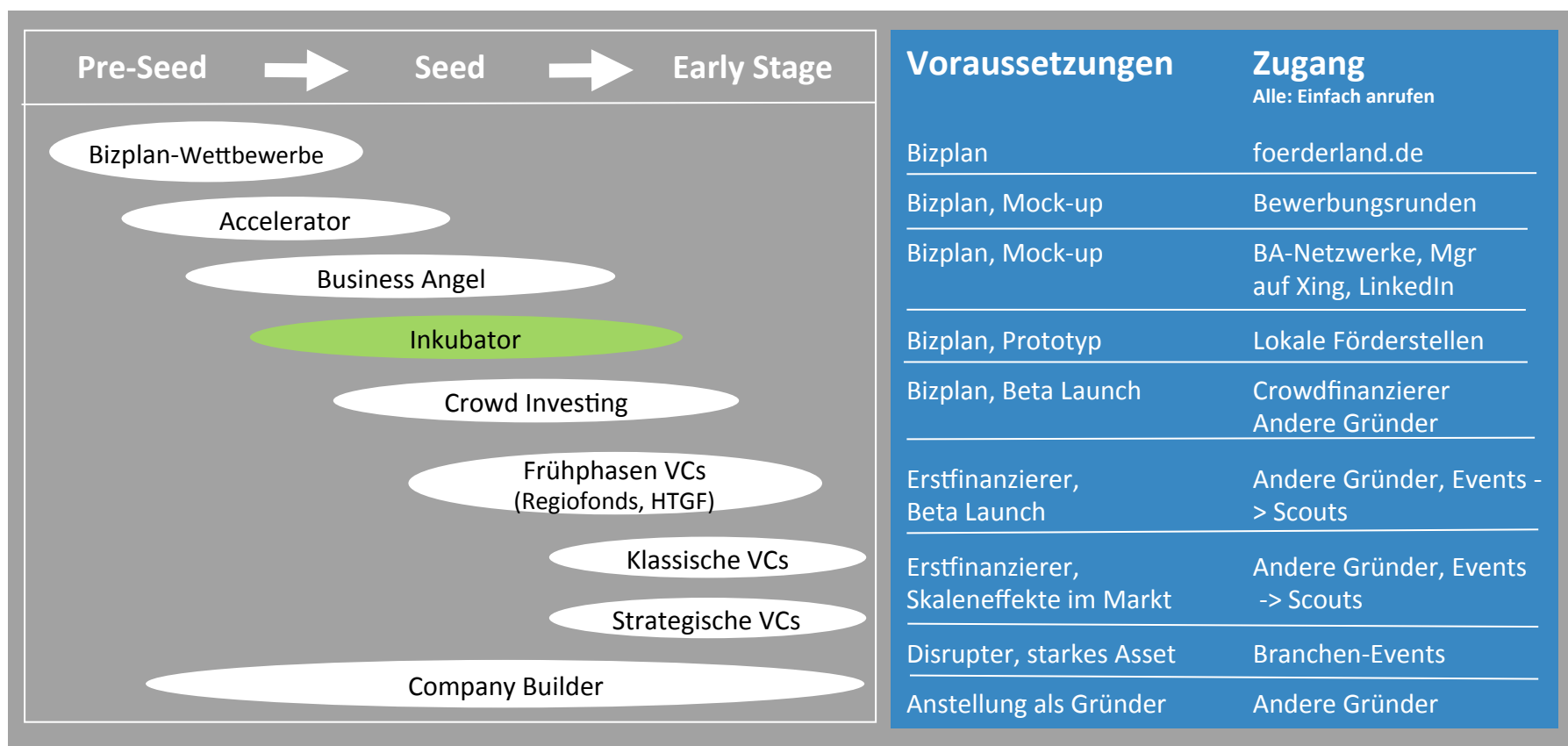
> 500k€ + Branchenzugang

50%+

> 500k€ + Komplettaufbau

60-95%

# Seedfinanzierer – Voraussetzungen und Zugang





## Do

- Smarter Kontaktaufbau zu Investoren, frühe Beziehungspflege
- Komplementäres 2er-Team
- Tiefes Expertenwissen zum Fachgebiet der Gründung
- 100 % Commitment
- 1 Problem, 1 Lösung, 1 Erlösstrom
- > 20 Mio. € in Jahr 5
- Marketing- & Vertriebskonzept !!!

## Don't

- [bizplan@investor.de](mailto:bizplan@investor.de)
- Angst vor Ideenklau, NDA
- Einzelkämpfer
- Nebenbei-Projekt
- „Fixe Idee für was ganz Neues“
- 10 Features, 10 Erlösströme
- Rein werbefinanzierte Ideen → USA
- „Super Produkt, spricht sich von selbst herum“